



# **1<sup>er</sup> trimestre 2013**

# **CONFÉRENCE**

# **TÉLÉPHONIQUE**

Réjean Robitaille, président et chef de la direction

Michel C. Lauzon, chef de la direction financière

**6 mars 2013 à 14 h**

**1-888-789-9572, code 5680517**



Dans le présent document, dans d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou dans d'autres communications, la Banque Laurentienne du Canada peut, à l'occasion, faire des énoncés prospectifs, écrits ou oraux, au sens des lois applicables en matière de valeurs mobilières. Ces énoncés prospectifs incluent, sans s'y limiter, des énoncés relatifs au plan d'affaires et aux objectifs financiers de la Banque. Les énoncés prospectifs formulés dans ce document sont destinés à aider les porteurs de titres de la Banque et les analystes financiers à mieux comprendre la situation financière de la Banque et les résultats de ses activités à la date indiquée et pour les périodes closes à cette date, et pourraient ne pas être adéquats à d'autres fins. Les énoncés prospectifs sont habituellement marqués par l'emploi du conditionnel et l'usage de mots tels que « perspectives », « croire », « estimer », « prévoir », « projeter », « escompter », « anticiper », « planifier », « pourrait », « devrait », « ferait », ou la forme négative ou des variantes de tels termes, ou une terminologie similaire.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs reposent sur des hypothèses et comportent un certain nombre de risques et d'incertitudes d'ordre général et spécifique. Il est donc possible que les prévisions, projections et autres énoncés prospectifs ne se matérialisent pas ou soient inexacts. Quoique la Banque soit d'avis que les attentes exprimées dans ces énoncés prospectifs sont raisonnables, elle ne peut assurer que ces attentes s'avéreront exactes.

La Banque déconseille aux lecteurs de se fier indûment aux énoncés prospectifs pour prendre des décisions, étant donné qu'en raison de divers facteurs significatifs, les résultats réels pourraient différer sensiblement des opinions, plans, objectifs, attentes, prévisions, estimations et intentions exprimés dans ces énoncés prospectifs. Ces facteurs comprennent, entre autres, l'activité des marchés des capitaux, les changements des politiques monétaire, fiscale et économique des gouvernements, les variations des taux d'intérêt, les niveaux d'inflation et la conjoncture économique en général, l'évolution des lois et de la réglementation, la concurrence, les notes de crédit, la rareté des ressources humaines et l'environnement technologique. Enfin, la Banque prévient que la liste de facteurs ci-dessus n'est pas exhaustive. Pour de plus amples renseignements sur les risques, incertitudes et hypothèses qui pourraient faire en sorte que les résultats réels de la Banque divergent des attentes exprimées, les personnes intéressées sont priées de consulter le rapport annuel de la Banque, à la rubrique « Cadre de gestion intégrée des risques », et les autres documents publics déposés par la Banque et disponibles sur le site [www.sedar.com](http://www.sedar.com).

En ce qui a trait aux avantages attendus de l'acquisition des sociétés MRS<sup>1</sup> et de la Compagnie de Fiducie AGF (Fiducie AGF) et aux déclarations de la Banque à l'égard de l'augmentation du résultat par suite de ces transactions, ces facteurs comprennent également, sans s'y limiter, la possibilité que les synergies ne se concrétisent pas dans les délais prévus; le risque de ne pouvoir intégrer rapidement et efficacement les activités; le risque lié à la réputation et à la réaction des clients de B2B Banque ou des sociétés MRS et de la Fiducie AGF face à la transaction; et le fait que la direction doive consacrer beaucoup de temps aux questions relatives à l'acquisition.

La Banque ne s'engage pas à mettre à jour les énoncés prospectifs, écrits ou oraux, formulés par elle ou en son nom, sauf dans la mesure où la réglementation des valeurs mobilières l'exige.

## **MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX PCGR**

La Banque utilise à la fois les PCGR et certaines mesures financières non conformes aux PCGR pour évaluer sa performance. Les mesures financières non conformes aux PCGR n'ont pas de définition normalisée selon les PCGR et peuvent difficilement être comparables à des mesures semblables présentées par d'autres émetteurs. Ces mesures financières non conformes aux PCGR fournissent aux investisseurs et aux analystes des renseignements utiles afin de leur permettre de mieux apprécier les résultats financiers de la Banque et d'effectuer une analyse plus rigoureuse de son potentiel de rentabilité et de développement.

<sup>1</sup> Les sociétés MRS comprennent les sociétés renommées B2B Banque Services financiers inc., B2B Banque Services de valeurs mobilières inc. et B2B Banque Services aux intermédiaires inc. (B2B Banque Services de courtiers), ainsi que la Compagnie de Fiducie M.R.S., qui a été fusionnée avec B2B Trust (désormais B2B Banque) en date du 16 avril 2012.



- **Augmentation du résultat net** : résultat net comme présenté en hausse de 10 % et résultat net ajusté en hausse de 23 % d'un exercice à l'autre; les sociétés MRS et la Fiducie AGF contribuent à la hausse de la rentabilité
- **Levier d'exploitation positif** : 3,5 % d'un trimestre à l'autre
- **Croissance soutenue du bilan** : augmentation des prêts et des dépôts de respectivement 18 % et 15 % d'un exercice à l'autre
- **Excellente qualité du crédit** attribuable à nos stratégies proactives
- Les **4 secteurs d'activité** ont amélioré leurs résultats d'un exercice à l'autre
- Lancement réussi de notre **régime de réinvestissement de dividendes et d'achat d'actions**

En millions de dollars, sauf les montants par action et les pourcentages

	<b>T1 2013</b>	<b>T1 2012</b>	<b>Variation</b>
<b>SELON LES PCGR</b>			
<b>Résultat net</b>	34,1 \$	31,0 \$	10 %
<b>Résultat dilué par action</b>	1,12 \$	1,16 \$	-3 %
<b>RÉSULTATS AJUSTÉS*</b>			
<b>Résultat net</b>	40,4 \$	32,9 \$	23 %
<b>Résultat dilué par action</b>	1,34 \$	1,24 \$	8 %

\*Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 22.



	<b>OBJECTIFS 2013</b>	<b>RÉSULTATS DU T1 2013</b>
<b>Croissance des revenus</b>	> 5 %	10 %
<b>Ratio d'efficacité ajusté*</b>	72,5 % à 69,5 %	71,9 %
<b>Résultat net ajusté*</b>	145,0 M \$ à 165,0 M \$	40,4 M \$
<b>Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires ajusté*</b>	10,5 % à 12,5 %	12,2 %
<b>Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires (tout compris)</b>	> 7,0 %	7,5 %

\*Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 22.

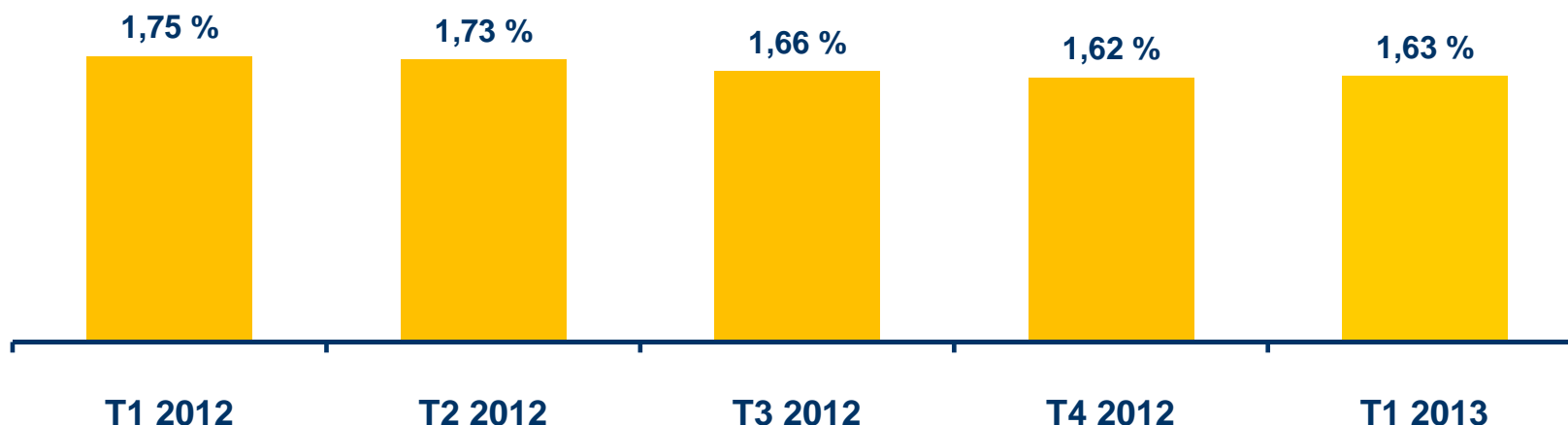


En millions de dollars, sauf les montants par action  
et les pourcentages

	<b>T1 2013</b>	<b>T1 2012</b>	<b>Variation</b>
Revenu net d'intérêt	142,3 \$	130,6 \$	9 %
Autres revenus	71,6	63,1	13 %
<b>Revenu total</b>	<b>213,9</b>	<b>193,7</b>	<b>10 %</b>
Profit d'acquisition et amortissement de la prime nette sur les instruments financiers acquis	-1,1	-	s.o.
Provision pour pertes sur prêts	8,0	10,0	-20 %
Frais autres que d'intérêt	161,3	143,0	13 %
Impôts sur le résultat	9,5	9,8	-3 %
<b>Résultat net</b>	<b>34,1 \$</b>	<b>31,0 \$</b>	<b>10 %</b>
Dividendes sur actions privilégiées	2,5	3,2	-20 %
<b>Résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires</b>	<b>31,6 \$</b>	<b>27,8 \$</b>	<b>14 %</b>
<b>Résultat dilué par action</b>	<b>1,12 \$</b>	<b>1,16 \$</b>	<b>-3 %</b>
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires	10,3 %	11,5 %	-120 pb
Ratio d'efficacité	75,4 %	73,8 %	160 pb
Taux d'imposition effectif	21,7 %	24,0 %	-230 pb
<b>RÉSULTATS ET MESURES AJUSTÉS*</b>			
<b>Résultat net ajusté</b>	<b>40,4 \$</b>	<b>32,9 \$</b>	<b>23 %</b>
<b>Résultat dilué par action ajusté</b>	<b>1,34 \$</b>	<b>1,24 \$</b>	<b>8 %</b>
Rendement des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires ajusté	12,2 %	12,4 %	-20 pb
Frais autres que d'intérêt, compte tenu de ceux de la Fiducie AGF mais compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration	153,8 \$	140,4 \$	10 %
Ratio d'efficacité ajusté	71,9 %	72,4 %	-50 pb

\* Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 22

Symbole : LB, TSX



➤ La diminution de 12 pb de la MNI entre le T1 2012 et le T1 2013 se répartit comme suit :

- -7 pb reflétant le contexte de faibles taux d'intérêt, l'aplatissement de la courbe de rendement et la tarification;
- -4 pb attribuables au niveau de liquidités plus élevé et à la composition des liquidités;
- -8 pb attribuables à divers éléments;
- +7 pb attribuables aux prêts à marge plus élevée de la Fiducie AGF.



En millions de dollars

	<b>T1 2013</b>	<b>T1 2012</b>	<b>Variation</b>
<b>Frais et commissions sur les prêts et les dépôts</b>	24,9 \$	22,8 \$	9 %
<b>Revenus tirés des activités de courtage</b>	16,5	13,5	22 %
<b>Frais de comptes d'investissement</b>	7,9	6,8	16 %
<b>Revenus tirés des services de cartes</b>	6,4	5,7	13 %
<b>Revenus de trésorerie et de marchés financiers</b>	5,3	4,7	13 %
<b>Revenus tirés de la vente de fonds communs de placement</b>	5,1	4,3	19 %
<b>Revenus d'assurance crédit</b>	3,4	3,8	-10 %
<b>Autres revenus</b>	2,0	1,4	38 %
<b>Total*</b>	<b>71,6 \$</b>	<b>63,1 \$</b>	<b>13 %</b>

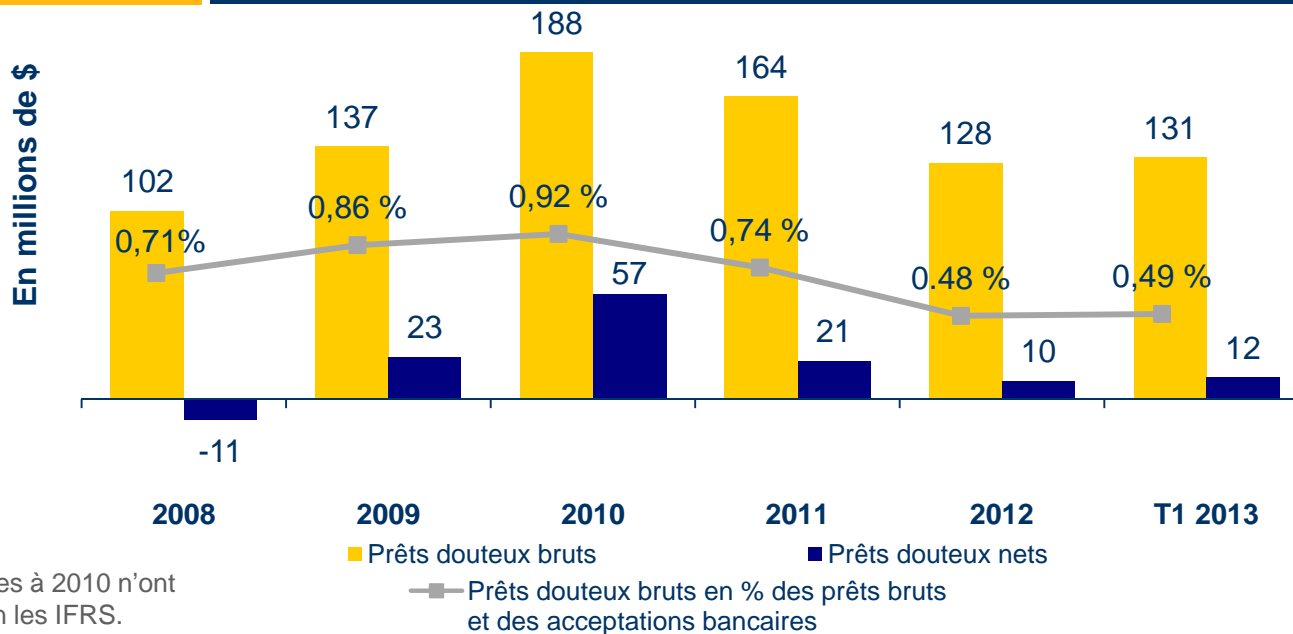
\* Le calcul des chiffres diffère en raison de l'arrondissement



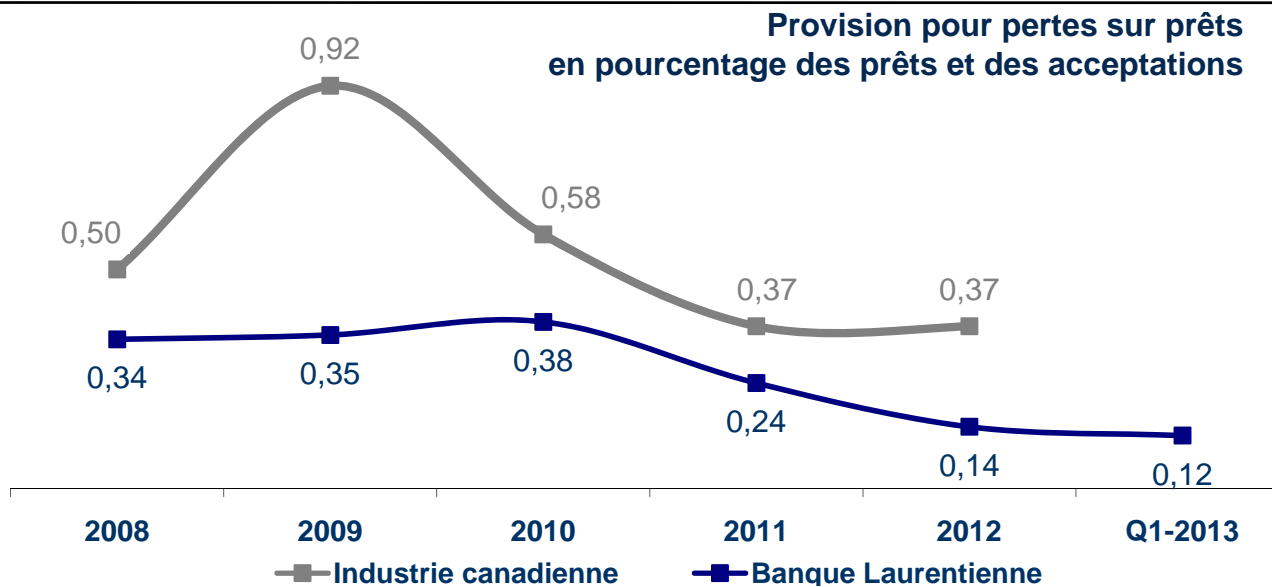
En milliers de dollars  
(sauf les pourcentages)

	<b>T1 2013</b>	<b>T4 2012</b>	<b>T1 2012</b>
<b>Prêts personnels et cartes Visa</b>	<b>8 058 \$</b>	<b>7 568 \$</b>	<b>6 189 \$</b>
<b>Prêts hypothécaires résidentiels</b>	<b>1 407</b>	<b>1 416</b>	<b>284</b>
<b>Prêts hypothécaires commerciaux</b>	<b>1 101</b>	<b>(1 929)</b>	<b>888</b>
<b>Prêts commerciaux et autres</b>	<b>(2 566)</b>	<b>945</b>	<b>2 639</b>
<b>TOTAL</b>	<b>8 000 \$</b>	<b>8 000 \$</b>	<b>10 000 \$</b>
<b>En % des prêts et acceptations bancaires moyens</b>	<b>0,12 %</b>	<b>0,12 %</b>	<b>0,18 %</b>

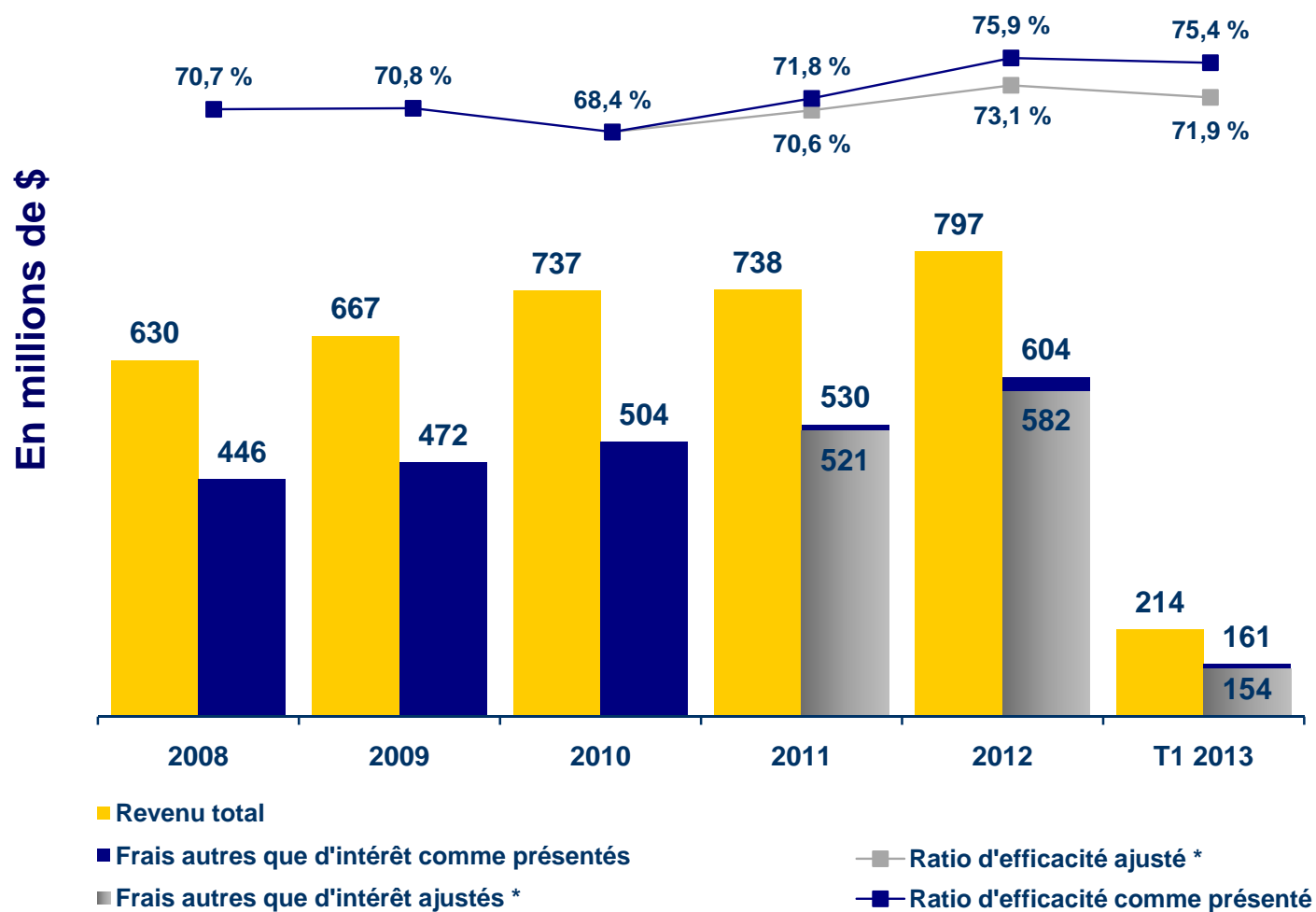




Les données antérieures à 2010 n'ont pas été retraitées selon les IFRS.



Les données antérieures à 2011 n'ont pas été retraitées selon les IFRS.



\* Compte non tenu des éléments d'ajustement, voir la page 22.



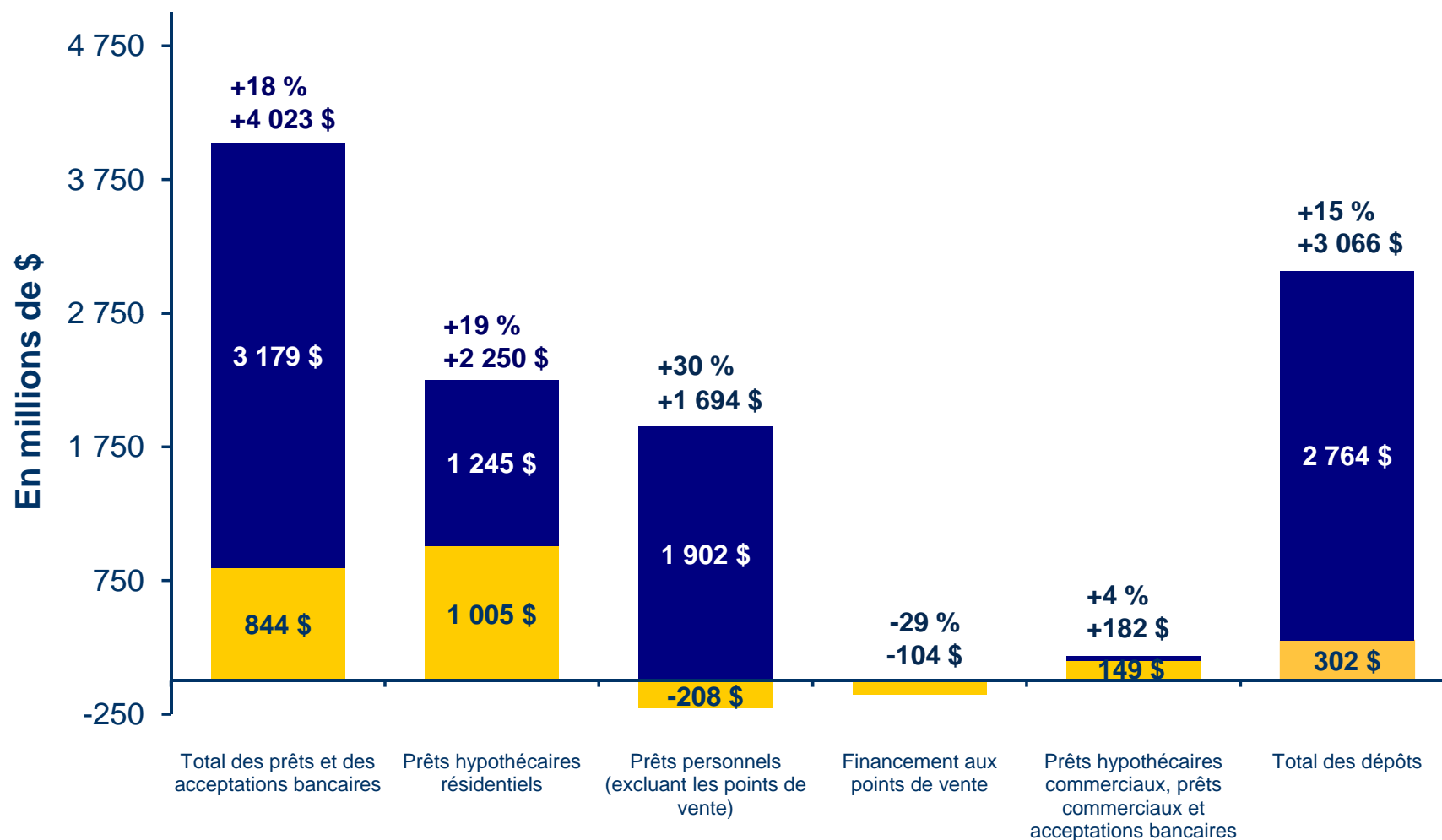
En millions de dollars

	<b>T1 2013</b>	<b>T4 2012</b>	<b>T1 2012</b>	<b>T1 2013 vs T4 2012</b>	<b>T1 2013 vs T1 2012</b>
<b>Frais autres que d'intérêt (FAI)</b>	<b>161,3 \$</b>	<b>165,4 \$</b>	<b>143,0 \$</b>	<b>-2 %</b>	<b>13 %</b>
Frais liés aux transactions et d'intégration	7,6	8,8	2,7	-14 %	184 %
<b>FAI, compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration</b>	<b>153,8</b>	<b>156,6</b>	<b>140,4</b>	<b>-2 %</b>	<b>10 %</b>
Dépenses d'exploitation de la Fiducie AGF	9,0	8,3	–	8 %	s. o.
<b>FAI, compte non tenu de ceux de la Fiducie AGF et des frais liés aux transactions et d'intégration</b>	<b>144,8 \$</b>	<b>148,3 \$</b>	<b>140,4 \$</b>	<b>-2 %</b>	<b>3 %</b>



# CROISSANCE DU PORTEFEUILLE

Période de 12 mois close le 31 janvier 2013



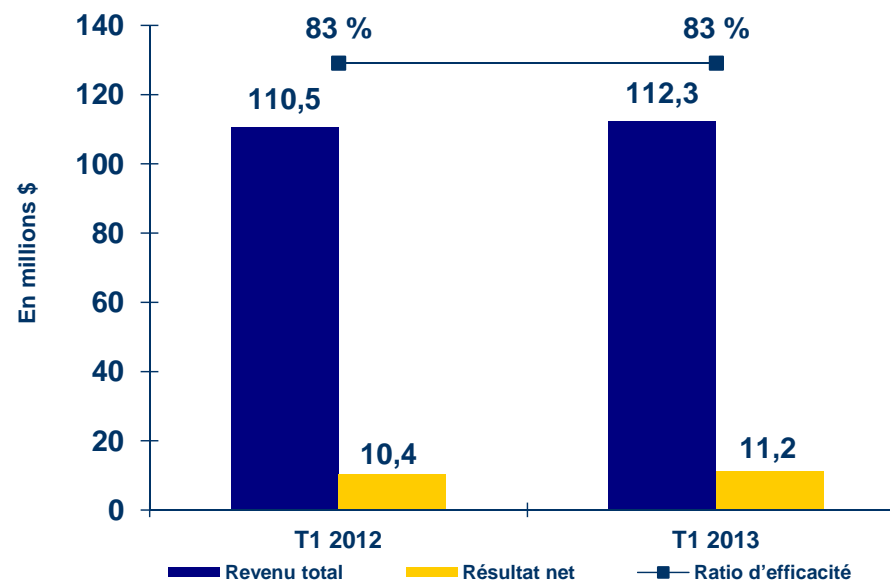
■ BLC compte non tenu de la Fiducie AGF

■ Portefeuille de la Fiducie AGF à la date d'acquisition



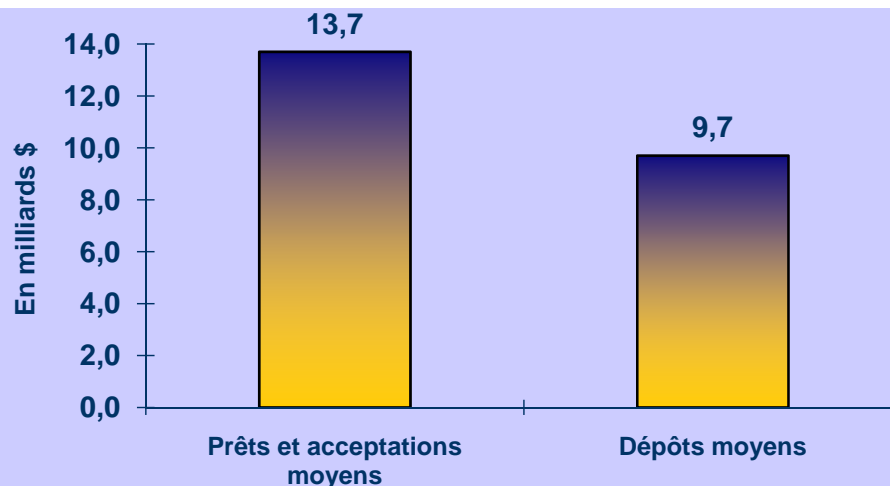
## Faits saillants du T1 2013

- Résultat net : en hausse de 8 % a/a
- Revenu net d'intérêt : en baisse de 2 % a/a ; la croissance des prêts et des dépôts n'a pas entièrement contrebalancé la diminution de la MNI attribuable au contexte de faibles taux d'intérêt
- Croissance des prêts et des dépôts moyens : 5 % et 3 % a/a
- Autres revenus : hausse de 11 % attribuable à l'augmentation des revenus tirés des cartes et des frais sur les dépôts
- Frais autres que d'intérêt : 2 % a/a en raison des initiatives de contrôle des coûts et des restructurations
- Provision pour pertes sur prêts : relativement stable malgré l'accroissement des volumes



## Profil du secteur d'activité

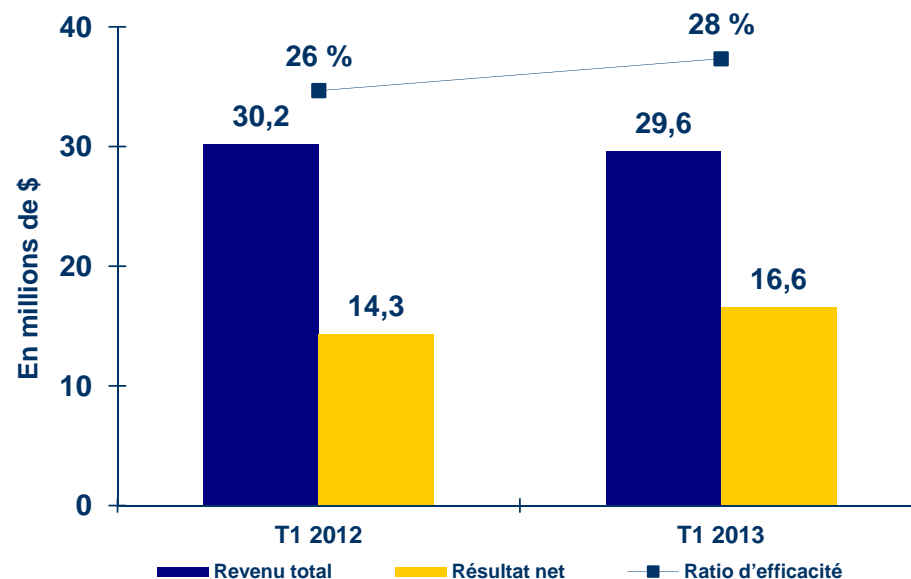
- Produits et services financiers offerts aux particuliers et aux PME au Québec
- Troisième plus important réseau de succursales au Québec (155 succursales)
- 424 guichets automatiques
- 24 centres d'affaires commerciaux





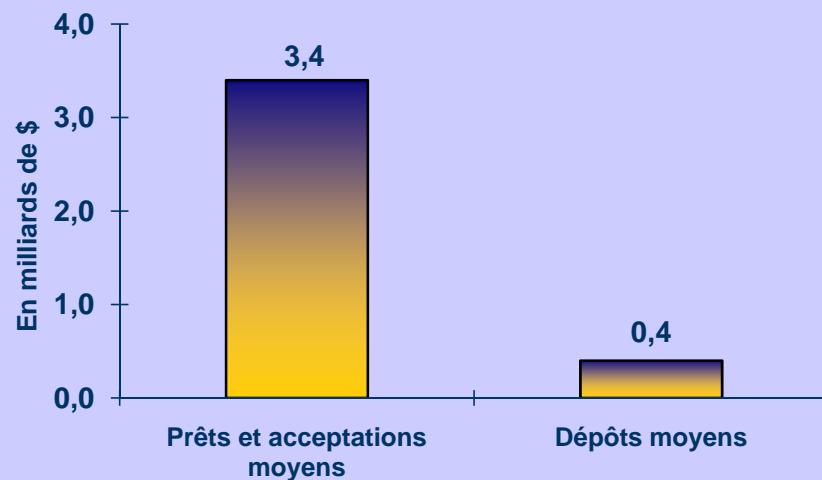
## Faits saillants du T12013

- Résultat net : hausse de 16 % a/a
- Revenu net d'intérêt : diminution de 0,7 M\$ a/a en raison de la compression des marges
- Croissance des prêts et des acceptations bancaires moyens : 2 % a/a
- Frais autres que d'intérêt : augmentation de 0,7 M\$ a/a imputable à l'effectif supplémentaire embauché pour soutenir la croissance des activités
- Diminution des pertes sur prêts : (1,5) M\$ vs 2,9 M\$ traduisant l'excellente qualité du crédit



## Profil du secteur d'activité

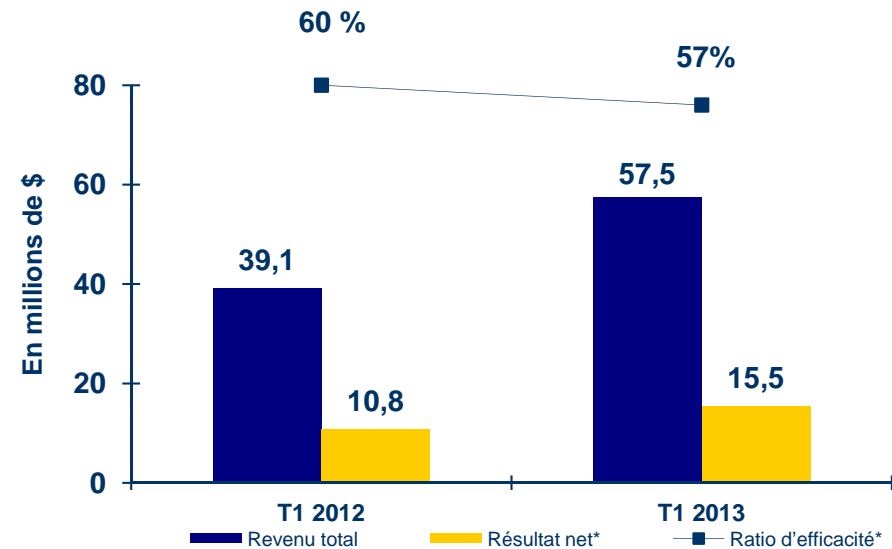
- Financement immobilier de propriétés commerciales et services bancaires commerciaux à l'intention des moyennes entreprises à l'échelle du Canada
- 14 centres de financement immobilier et centres d'affaires commerciaux en Colombie-Britannique, en Alberta, en Ontario et au Québec





### Faits saillants du T1 2013

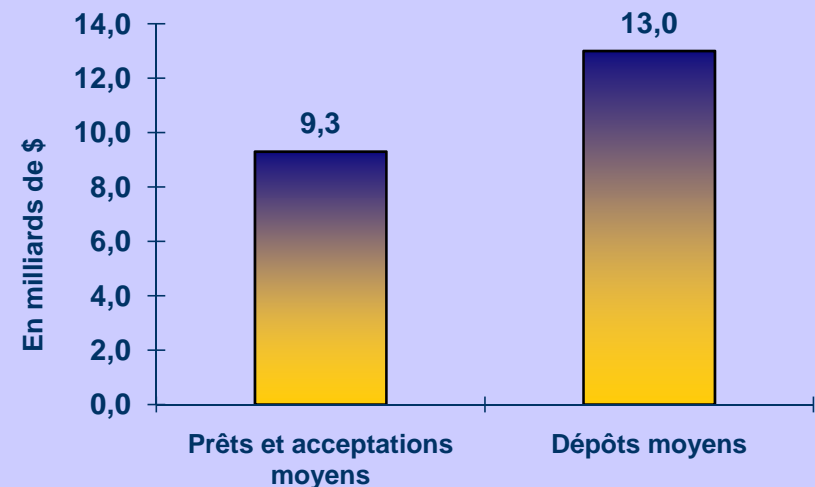
- Résultat net ajusté de 15,5 M\$ compte non tenu (après impôts) des frais liés aux transactions et d'intégration : 7,6 M\$ vs 2,7 M\$ au T1 2012
- Revenu total : hausse de 47 % a/a attribuable à AGF \*
- Revenu net d'intérêt : hausse de 56 % a/a du fait principalement d'AGF
- Solide croissance de la moyenne des prêts et des dépôts : respectivement 60 % et 32 % a/a attribuable à AGF
- Autres revenus : hausse de 11 % grâce à AGF
- Pertes sur prêts : 3,4 M\$ vs 0,9 M\$ en T1 2012 en raison d'AGF
- Frais autres que d'intérêt, compte non tenu des frais liés aux transactions et d'intégration : légère hausse de 2 % a/a, compte non tenu des frais de 9,0 M\$ liés à AGF



\* Compte non tenu des éléments d'ajustement. Voir la page 22.

### Profil du secteur d'activité

- Produits bancaires aux particuliers, notamment des prêts à l'investissement, des prêts hypothécaires, des comptes à intérêt élevé, des CPG et des services et comptes d'investissement offerts par l'intermédiaire d'un réseau de conseillers financiers et de courtiers à leurs clients
- Chef de file au Canada des services au marché des conseillers financiers et des courtiers

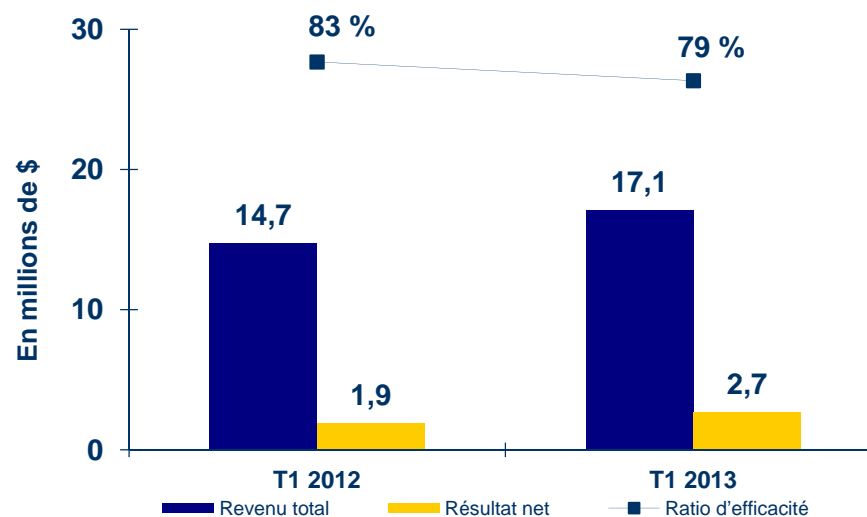


Symbole : LB, TSX



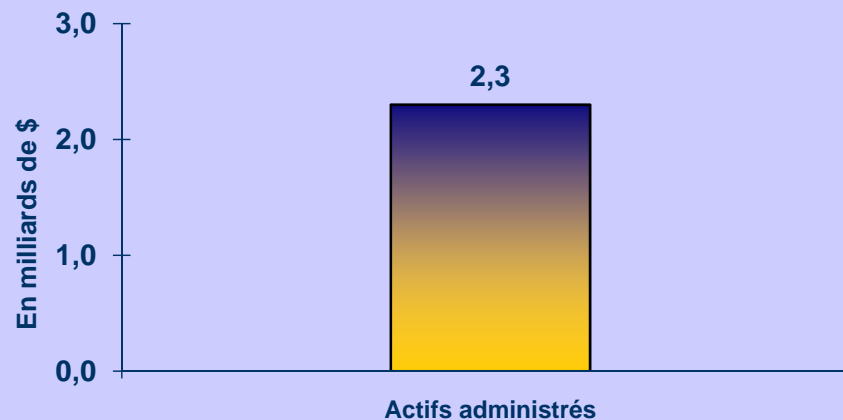
## Faits saillants du T1 2013

- Résultat net : hausse de 43 % a/a
- Revenu total : augmentation de 17 % en raison de l'amélioration des activités de souscription et de négociation
- Frais autres que d'intérêt : augmentation de 1,3 M\$ attribuable à la hausse de la rémunération liée à la performance découlant des revenus plus élevés tirés des marchés



## Profil du secteur d'activité

- Services de courtage de plein exercice aux investisseurs du marché institutionnel et du marché de détail
- Activités de la Banque sur les marchés des capitaux
- Reconnu comme un fournisseur de choix de titres à revenu fixe
- 16 bureaux de services de courtage aux particuliers au Québec, en Ontario et au Manitoba

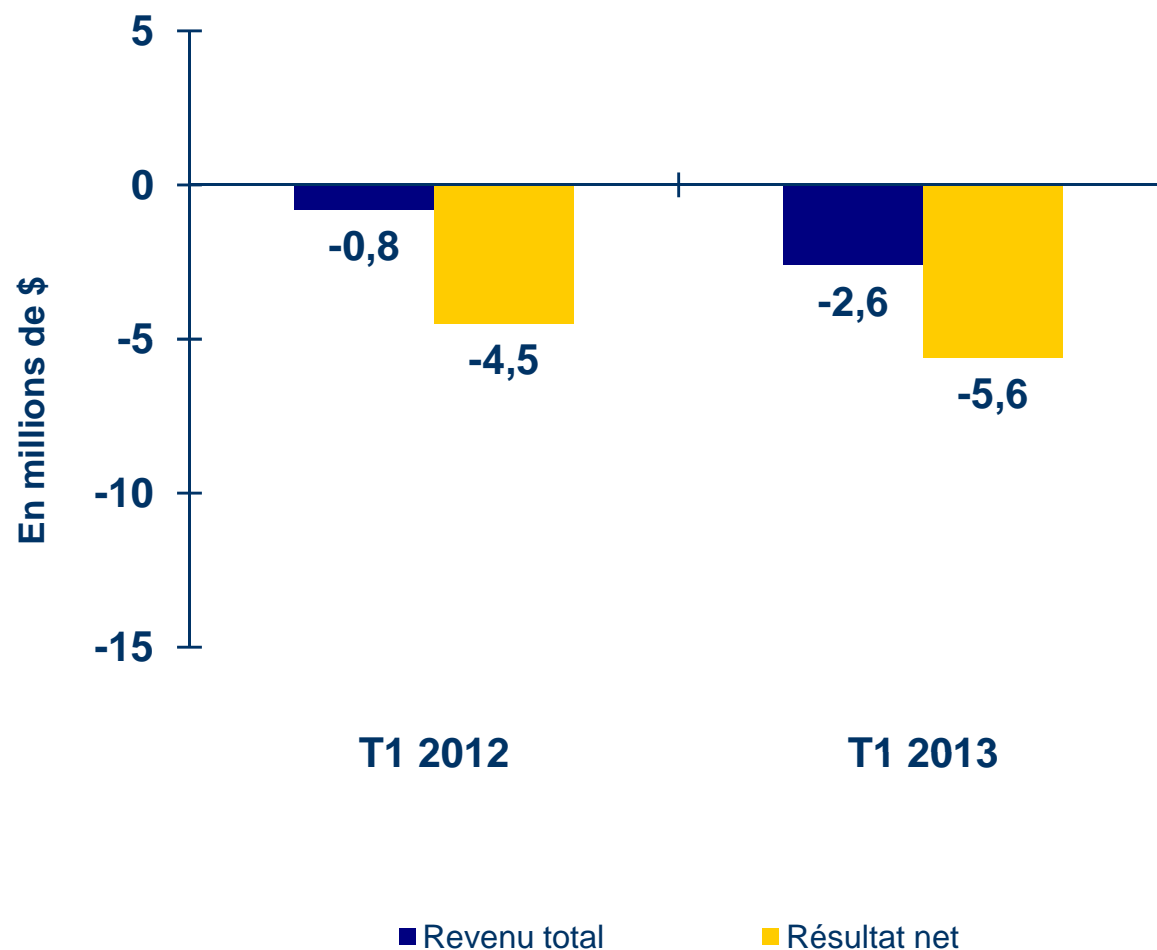






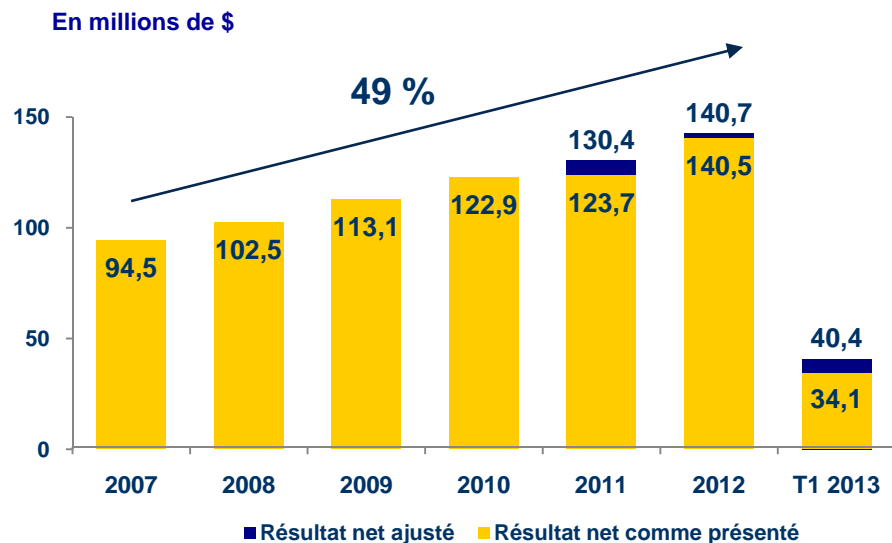
### Faits saillants du T1 2013

- Revenu total : diminution de 1,8 M\$ par rapport au T1 2012
- Frais autres que d'intérêt : 5,9 M\$, une hausse de 0,2 M\$

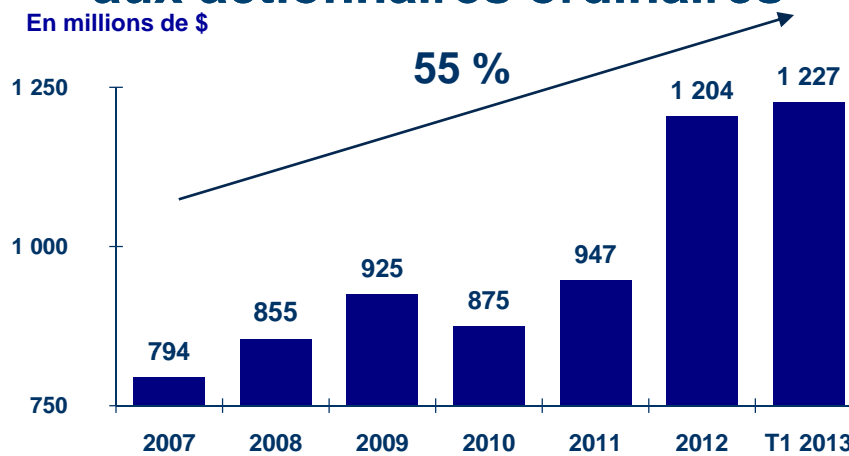




## Résultat net\*

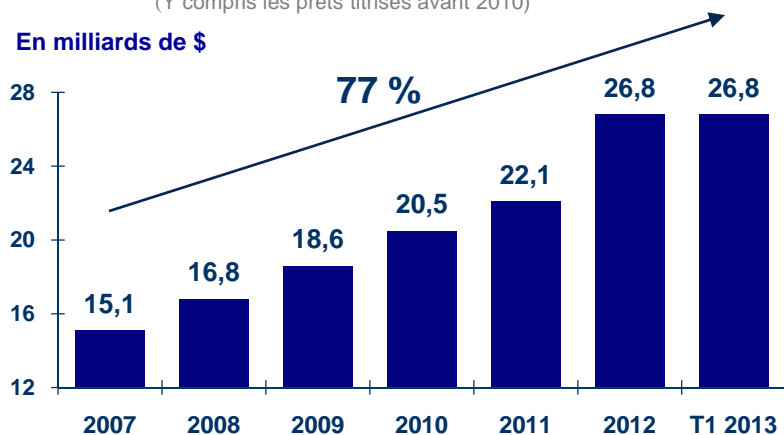


## Capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires\*\*

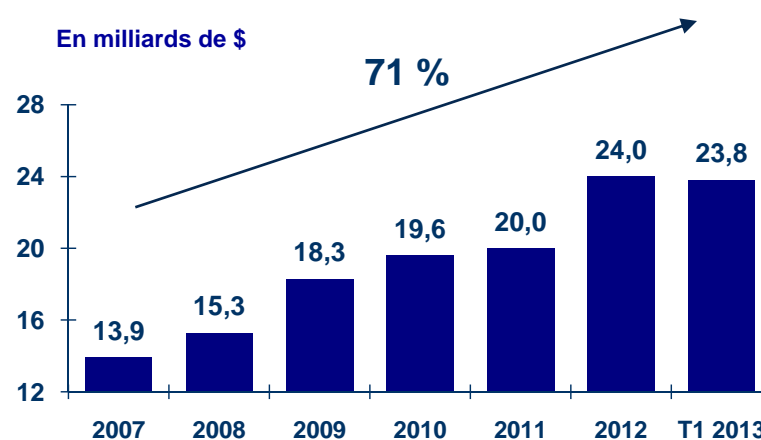


## Prêts et acceptations bancaires\*\*

(Y compris les prêts titrisés avant 2010)



## Dépôts\*\*

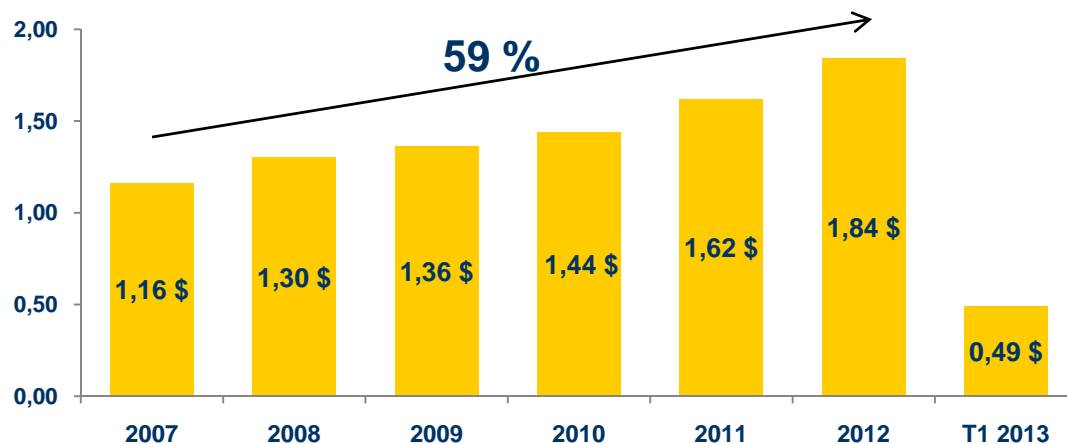


\* Les données antérieures à 2011 n'ont pas été retraitées selon les IFRS.

\*\* Les données antérieures à 2010 n'ont pas été retraitées selon les IFRS.

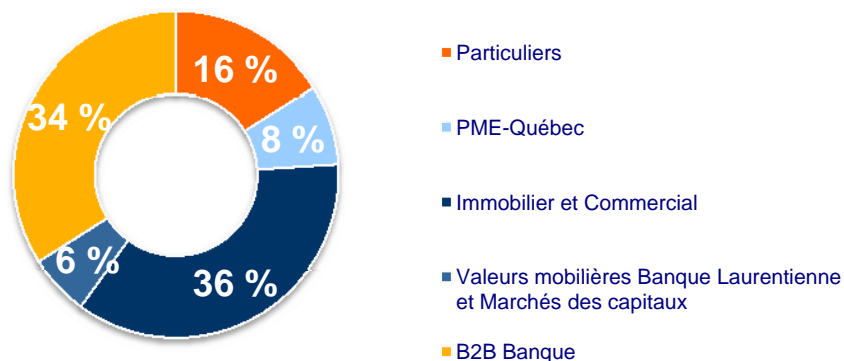


## Dividendes déclarés par action ordinaire

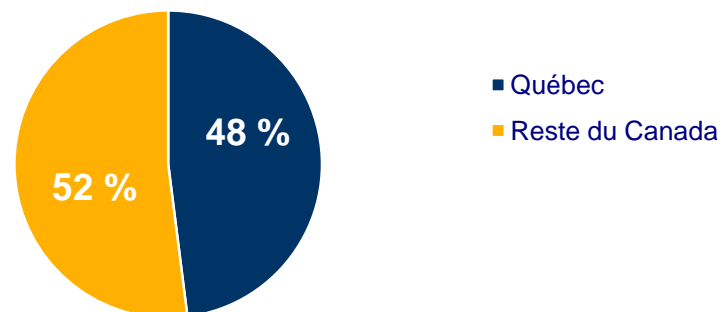


## Diversification de la rentabilité

Contribution au résultat net de la Banque pour la période close le 31 janvier 2013, compte non tenu du secteur Autres et des éléments d'ajustement



## Rentabilité par région





- **Réjean Robitaille**, président et chef de la direction
- **Michel C. Lauzon**, vice-président exécutif et chef de la direction financière
- **Luc Bernard**, vice-président exécutif, Services financiers aux particuliers et aux PME
- **François Desjardins**, vice-président exécutif de la Banque et président et chef de la direction de B2B Banque
- **Pierre Minville**, vice-président exécutif et chef de la gestion des risques
- **Lorraine Pilon**, vice-présidente exécutive, Affaires corporatives, Ressources humaines et Secrétaire
- **Michel C. Trudeau**, vice-président exécutif, Marché des capitaux de la Banque et président et chef de la direction de Valeurs mobilières Banque Laurentienne inc.
- **Stéphane Therrien**, vice-président exécutif, Immobilier et Commercial
- **Gilles Godbout**, vice-président exécutif, Opérations et Systèmes et chef de la direction informatique
- **Louis Marquis**, premier vice-président, Crédit
- **Stéphanie Pelletier**, vice-présidente, Finances
- **André Lopresti**, vice-président et chef comptable
- **Gladys Caron**, vice-présidente, Affaires publiques, communications et relations avec les investisseurs
- **Susan Cohen**, directrice, Relations avec les investisseurs

# ANNEXES



## INCIDENCE DES ÉLÉMENTS D'AJUSTEMENT, NETS DES IMPÔTS SUR LE RÉSULTAT

En millions de dollars, sauf les montants par action \*

### Incidence sur le résultat net

	T1 2013	T4 2012	T1 2012
<b>Résultat net comme présenté</b>	<b>34,1 \$</b>	<b>45,7 \$</b>	<b>31,0 \$</b>
<b>Éléments d'ajustement, nets des impôts sur le résultat</b>			
Gain d'acquisition et amortissement de la prime nette sur les instruments financiers acquis	0,8	(16,0)	-
<b>Frais liés aux regroupements d'entreprises et autres</b>			
Sociétés MRS	4,3	4,7	2,0
Fiducie AGF	1,2	1,7	-
	<u>6,3</u>	<u>(9,5)</u>	<u>2,0</u>
<b>Résultat net ajusté</b>	<b>40,4 \$</b>	<b>36,2 \$</b>	<b>32,9 \$</b>

### Incidence sur le résultat dilué par action

<b>Résultat dilué par action comme présenté</b>	<b>1,12 \$</b>	<b>1,51 \$</b>	<b>1,16 \$</b>
Éléments d'ajustement	0,22	(0,34)	0,08
<b>Résultat dilué par action ajusté</b>	<b>1,34 \$</b>	<b>1,17 \$</b>	<b>1,24 \$</b>

\* Certains calculs des chiffres diffèrent en raison de l'arrondissement.

Symbole : LB, TSX



- **Troisième plus grande institution financière au Québec** pour le nombre de succursales et **septième plus grande banque à charte de l'annexe A au Canada** en fonction des actifs
- **Plus de 240 points de service** au Canada, incluant **155 succursales de services aux particuliers** et **424 guichets automatiques**
- **Actifs de près de 34,2 milliards \$** au bilan au 31 janvier 2013
- **Principaux marchés** : province de Québec et activités importantes ailleurs au Canada (39 % du total des prêts sont octroyés à l'extérieur du Québec)
- **Plus de 4 200 employés**
- **Fondée en 1846**



Pour le trimestre clos le 31 janvier 2013

## Particuliers et PME-Québec

% du revenu total <sup>(1)</sup> **52 %**

% du résultat net <sup>(1)(2)</sup> **24 %**

- Produits et services financiers à l'intention des particuliers et des PME au Québec

- Environ 2 300 employés
- 155 succursales de services aux particuliers au Québec
- 24 bureaux commerciaux au Québec

- 11,0 G\$ de prêts hypothécaires résidentiels et de marges de crédit hypothécaire
- 0,4 G\$ de marges de crédit personnelles
- Moyenne de 1,3 G\$ de prêts commerciaux – PME-Québec
- Total des dépôts : 9,8 G\$
- Actifs administrés : 2,2 G\$

## Immobilier et Commercial

**14 %**

**36 %**

- Financement immobilier de propriétés commerciales et services bancaires commerciaux à l'intention des moyennes entreprises à l'échelle du Canada

- Environ 140 employés
- 14 bureaux en Ontario, dans l'Ouest du Canada et au Québec

- 2,4 G\$ de prêts hypothécaires commerciaux
- 1,0 G\$ de prêts commerciaux
- Total des dépôts : 0,5 G\$

## B2B Banque

**26 %**

**34 %**

- Produits bancaires aux particuliers, notamment des prêts à l'investissement, des prêts hypothécaires, des comptes à intérêt élevé, des CPG et des comptes et services de placement offerts par l'intermédiaire d'un réseau de conseillers financiers et de courtiers à leurs clients

- Environ 850 employés

- 4,8 G\$ de prêts à l'investissement et de prêts REER
- 4,4 G\$ de prêts hypothécaires de courtiers
- Total des dépôts : 13,0 G\$
- Actifs administrés : 26,9 G\$

## Valeurs mobilières BL et Marché des capitaux

**8 %**

**6 %**

- Services de courtage de plein exercice aux investisseurs du marché institutionnel et du marché de détail, activités de la Banque sur les marchés des capitaux

- Environ 250 employés
- 16 bureaux au Québec, en Ontario et au Manitoba

- Actifs administrés : 2,3 G\$

(1) Compte non tenu du secteur Autres

(2) Compte non tenu des éléments d'ajustement. Voir la page 22.





## **Réjean Robitaille, FCPA, FCA**

**Président et chef de la direction**

Président de la Banque Laurentienne depuis 2006  
Avec la Banque Laurentienne depuis 1988

## **Michel C. Lauzon**

**Vice-président exécutif  
et chef de la direction financière**

Avec la Banque Laurentienne depuis 2009 et de  
1988 à 1998

## **Luc Bernard**

**Vice-président exécutif  
Services financiers aux particuliers et aux PME**

Avec la Banque Laurentienne depuis 2001

## **François Desjardins**

**Vice-président exécutif de la Banque  
Président et chef de la direction de  
B2B Banque**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1991

## **Gilles Godbout**

**Vice-président exécutif, Opérations et  
Systèmes et chef de la direction informatique**

Avec la Banque Laurentienne depuis  
mai 2012 et de 1987 à 1999

## **Pierre Minville**

**Vice-président exécutif et chef de la gestion des  
risques**

Avec la Banque Laurentienne depuis 2000

## **Lorraine Pilon**

**Vice-présidente exécutive  
Affaires corporatives, Ressources humaines et  
Secrétaire**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1990

## **Stéphane Therrien**

**Vice-président exécutif, Immobilier et Commercial**  
Avec la Banque Laurentienne depuis février 2012

## **Michel C. Trudeau**

**Vice-président exécutif, Marché des capitaux de la  
Banque et président et chef de la direction de  
Valeurs mobilières Banque Laurentienne inc.**

Avec la Banque Laurentienne depuis 1999



**L. Denis Desautels O.C.,  
FCPA, FCA (2001)**  
Président du conseil  
Banque Laurentienne du Canada  
Administrateur de sociétés

**Pierre Anctil (2011)**  
Président et chef de la direction de  
Fiera Axium Infrastructure

**Lise Bastarache (2006)**  
Économiste et administratrice de  
sociétés

**Jean Bazin C.R. (2002)**  
Conseiller  
Fraser Milner Casgrain S.E.N.C.R.L.

**Richard Bélanger  
FCPA, FCA (2003)**  
Président  
Groupe Toryvel inc.

**Isabelle Courville (2007)**  
Administratrice de sociétés

**Pierre Genest (2006)**  
Président du conseil  
SSQ, Société d'assurance-vie  
inc.

**Michel Labonté (2009)**  
Administrateur de sociétés

**Jacqueline C. Orange (2008)**  
Administratrice de sociétés

**Marie-France Poulin (2009)**  
Vice-présidente  
Groupe Camanda

**Réjean Robitaille  
FCPA, FCA (2006)**  
Président et chef de la direction  
Banque Laurentienne du Canada

**Michelle R. Savoy (2012)**  
Administratrice de sociétés

**Jonathan I. Wener C.M.  
(1998)**  
Président du conseil  
Gestion Canderel inc.



**Gladys Caron** – Vice-présidente, Affaires publiques,  
communications et relations avec les investisseurs  
514-284-4500, poste 7511

**Susan Cohen** – Directrice, Relations avec les investisseurs  
514-284-4500, poste 4926